**INNOWACYJNE NARZĘDZIA EDUKACYJNE**

****

**Temat: „BLIK”**

***Materiały dydaktyczne przygotowali:***

***dr Tomasz Zacłona***

***dr Monika Makowiecka***

**Ćwiczenie**

**Rozwiąż krótki test - Czy łatwo Cię oszukać?**

1. **W telewizji widzisz reklamę wyprzedaży sprzętu RTV - telewizory mają być tańsze aż o 8O procent. Jak reagujesz? (wybierz jedną odpowiedź i zaznacz literę odpowiedzi w kółku)**
2. Jesteś pod drzwiami sklepu już o 7 rano czekając aż otworzą 😊
3. Jeśli znajdziesz chwilę, pomyślisz czy się wybrać do sklepu. A może rzeczywiście coś ciekawego się znajdzie
4. Sądzisz, że to niemożliwe, żeby obniżka była aż tak duża
5. **Jak często bierzesz udział w SMS-owych konkursach?**
6. Często, przecież ktoś musi wygrywać te wszystkie nagrody 😊
7. Czasem, jeśli nagroda jest naprawdę atrakcyjna, dajesz się namówić
8. Nigdy – takie konkursy to nic innego, jak naciąganie ludzi
9. **Do twoich drzwi puka nieznajomy i prosi o wsparcie fundacji działającej na rzecz chorych dzieci. Co robisz?**
10. Dajesz drobne kwoty, przecież musisz wspomóc potrzebującego
11. Wpłacasz pieniądze, choć później zastanawiasz się, czy nie zostałeś wykorzystany
12. Najpierw sprawdzasz uważnie tożsamość osoby. Jeśli się upewnisz, że to nie oszustwo – wpłacasz pieniądze na szczytny cel
13. **Kolega pożycza od Ciebie sporo pieniędzy i obiecuje, że odda za tydzień. Po dwóch tygodniach...**
14. Pytasz, czy nadal ma kłopoty, może możesz mu jeszcze jakoś pomóc
15. Przypominasz mu, że termin minął i powinien już oddać pieniądze
16. Mówisz, że możesz poczekać jeszcze kilka dni ale nie dłużej, ponieważ sam potrzebujesz pieniędzy
17. **Jeśli dostaniesz wiadomość od swojego przyjaciela, że pilnie potrzebuje pomocy finansowej, bo akurat utknął w obcym kraju i go okradziono co zrobisz?**
18. Wyślesz mu swoje oszczędności szybkim przelewem, myśląc, że może uratujesz przyjaciela..
19. Zdziwisz się trochę, że do Ciebie pisze z taką prośbą ale Twoja empatia zwycięży i dokonasz mobilnej transakcji
20. Zadzwonisz pod wskazany numer i będziesz próbował sprawdzić tożsamość przyjaciela. Tyle się też słyszy o wyłudzeniach..
21. **Stoisz w kolejce po bułki. Nagle podchodzi do Ciebie kobieta i pyta: "Przepraszam, czy mogłabym pójść pierwsza?". Co odpowiesz?**
22. Odpowiadasz grzecznie twierdząco
23. Nie jesteś zachwycony ale jesteś tak zaskoczony, że bez słowa ustępujesz miejsca
24. Odpowiadasz: Nie, proszę stanąć w kolejce
25. **Wyobraź sobie, że jesteś jednym z pilotów samolotu. Lecicie sobie z dostatecznie niską prędkością, gdy nagle Twój towarzysz zaczyna delikatnie kiwać głową, jednak nie daje Ci żadnego znaku (podczas lotu oznacza to wyciągnięcie podwozia, co jest bardzo niebezpieczne przy słabej prędkości). Słuchasz się gestów swojego mentora?**
26. Oczywiście, że tak, przecież dał sygnał
27. Tak. Skoro ekspert tak mówi, to znaczy, że wie lepiej i tak jest. Z lekkim niepokojem ale jednak wyciągam podwozie
28. Nie. Uczono mnie, że przy niskiej prędkości taki ruch jest niebezpieczny i nie będę ryzykować bezpieczeństwa pasażerów. Nie wyciągam podwozia
29. **Idziesz do sklepu z zamiarem kupna butów. Na wystawie spostrzegasz ładne obuwie i wchodzisz, aby je lepiej zobaczyć i przymierzyć. Buty są idealne, jednak cena wydaje Ci się nieadekwatna do jakości wykonania. Mimo tego, postanawiasz zainwestować, jako że przypadł Ci ich fason. Podchodzisz do kasy, gdzie spotykasz miłego pana, który chce za nie 50 dolarów. Z lekko skrzywioną miną, postanawiasz mu zapłacić. Po chwili przychodzi drugi pracownik i mówi: "Ależ proszę cię, mój drogi przyjacielu! Dla tego specjalnego klienta specjalna okazja. Buty kosztują 30 dolarów złotych!" Co myślisz?**
30. To bardzo miłe z ich strony! Na pewno tu wrócę na dalsze zakupy, skoro potraktowali mnie z taką uprzejmością!
31. Jesteś trochę zdziwiony, że mają straszny bałagan w cenach. Ostatecznie decydujesz się jednak na zakup po „cudownej niższej cenie”
32. Ta cena wydaje się adekwatna do jakości. Miło, że ją przecenili, jednak nie jest to nic specjalnego. Nie kupujesz butów
33. **Wracasz właśnie swoim autem do domu. Złapałeś gumę i nie możesz jechać dalej. Podchodzi do Ciebie kobieta i proponuje pomoc. Mówisz jej, że pozostał Ci jeszcze dość spory kawał drogi i nie chcesz jej sprawiać problemu. Nieznajoma nalega, aby przyjąć jej propozycję i w końcu ulegasz, po czym korzystasz z pomocy. Po półgodzinnej przejażdżce, gdy w końcu byliście na miejscu, dziękujesz jej uprzejmie i pytasz, co mógłbyś dać w zamian. Kobieta niczego nie chce. Po dwóch miesiącach spotykasz tę samą panią, która prosi Cię, abyś wyświadczył jej przysługę i pożyczył dość dużą kwotę pieniędzy. Co robisz?**
34. Daję jej pieniądze. W końcu pomogła mi i muszę się jakoś odwdzięczyć
35. Pożyczasz pieniądze, choć odczuwasz lęk przed brakiem zwrotu
36. Nie daję jej pieniędzy. Mimo, że mi pomogła, to prosi o zbyt wiele. Węszysz podstęp
37. **Idąc do szkoły, spotykasz bardzo dobrą znajomą, z którą nie miałeś kontaktu od kilku lat. Po dłuższym czasie rozmowy, koleżanka prosi Cię o pożyczkę, bo potrzebuje natychmiast pieniędzy. Przysięga, że odda i powołuje się na starą znajomość. Co robisz?**
38. Mimo, że nie widzieliśmy się przez długi czas, postanawiam pożyczyć jej pieniądze
39. Czujesz się pod lekką presją ale pożyczasz połowę kwoty
40. Przez tak długi okres wiele się zmieniło. Mimo, że bardzo ją lubię, to nie pożyczę jej pieniędzy

*Wynik:*

6 lub więcej odpowiedzi a – jesteś niestety podatny na oszustwo, 6 lub więcej odpowiedzi b – czujesz niepokój, kiedy ulegasz prośbom ale ostatecznie możesz zostać oszukany, 6 lub więcej odpowiedzi c – BRAWO ! Nie jest łatwo Cię oszukać 😊